

在发展外向型经济过程中,如何处理数量与质量、引进与管理、当前与长远效益等方面的关系,这是外向型经济能否持续、健康、稳定发展的关键。

经过几年的努力,我市外向型经济有了长足发展。现在的任务应着眼于提高外向型经济的发展水平,着眼于提高经济效益。具体说要把握这样两点。第一,兴办三资企业要数量更要质量。事物发展总有一个过程。在三资企业初级阶段,三资企业的发展数量取得了突破性进展,但也存在“个数不少、规模不大、档次不高”的问题。目前,提高三资企业的质量和水平是当务之急。我们及时提出把数量扩张改为质量导向。一是在规模上求效益。多与海外大财团、大公司、大商社合作,兴办了一批投资在500万美元以上项目,谈成了一批投资在1000万美元以上的项目。同时,注重提高外资比例,重点抓独资项目,以缓解配套资金不足的矛盾。二是在投资方向上求效益。我们以国家产业政策和本市发展方向为依据,把合资热引到“技术含量高、附加值高、国际市场占有率高、创汇率高”方向上来。近年建成的三资企业项目有70%以上分布在机械、电子、精细化工等优势产业。三是在管理上求效益。一方面加大管理力度,

努力提高三资企业经济效益

○ 新沂市委书记 郭希忠

对项目前期论证不足,漏洞较多的企业,强化措施,堵塞漏洞。另一方面改进管理方法,对三资企业按照国际经济运行规模管理,不能“穿新鞋走老路”。第二,抓当前效益更要抓长远效益。有些地方发展外向型经济过程中有怕外商赚钱的心理,在三资企业建成初期收费多、服务少。这种做法是短见的。我们外向型经济发展中要让外商有钱可赚,有利可图,合作领域才能逐步扩大。当前利益也才能有保障。我们有个口号:外商赚钱我发展。让外商能赚到钱,这对外商来讲,是第一投资环境。我们大胆地把一些骨干优势企业拿出来与外商合作,目前市属企业都兴办了外资嫁接项目。对一些新办的优势项目,我们坚持从一开始就寻找合作伙伴,尽可能地利用外资,并鼓励外商搞独资开发,成片开发。在对外交往活动中,有些地方急功近利,对那些来本地考察不签项目的外商冷眼相看。对此,我们同样提出签成项目是效益,签不成项目交个朋友也是效益。对所有外商我们都热情接待,搞好服务。近年来,已有不少外商不仅自己在新沂投资,还另外介绍朋友到新沂投资,也有一些外商因某种原因暂时不

在我市投资,由于我们的热诚服务,他们主动介绍了一批外商来新沂投资。